

## **Vertriebscontroller (m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben**

- Sie übernehmen das Sales-Reporting und unterstützen beim Aufbau eines KPI-basierten Vertriebs
- Sie erstellen rollierende Berichte sowie Ad-Hoc Auswertungen
- Für unsere Kunden und Handelsvertreter erstellen Sie Bonus- und Provisionsabrechnungen und melden Umsätze in Portalen
- Sie unterstützen bei der Vorbereitung von Jahresgesprächen und Verhandlungen und setzen die Ergebnisse im ERP-System um
- Gemeinsam mit Sales entwickeln Sie Pricing-Strategien und implementieren diese im ERP-System
- Mit den Bereichen Sales und Product stimmen Sie Inhalte für Kundeninformationen ab und übernehmen die Erstellung und Versendung

### **Ihr Profil**

- Abgeschlossenes Hochschulstudium der Betriebswirtschaftslehre oder vergleichbar
- Berufserfahrung im KPI-basierten Berichtswesen
- Idealerweise Erfahrung in SAP
- Analytisches Denkvermögen und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### **Unser Angebot**

- Schlüsselposition bei der Weiterentwicklung einer starken Sales- Organisation
- Dynamisches Arbeitsumfeld und offenen Unternehmenskultur
- Agile Strukturen und flache Hierarchien

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.

### **ABL SURSUM GmbH & Co. KG**

Isabell Isele  
HR

Albert-Büttner-Straße 11  
91207 Lauf/Pegnitz

T 09123-188-0  
karriere@abl.de