

## **Technischer Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Innendienst**

### **Ihre Aufgaben**

- Steuerung der Angebotsprozesse für potenzielle Neu- und Bestandskunden
- Prüfung von Ausschreibungen auf unterschiedlichen Vergabeplattformen auf Relevanz und Eignung
- Technische Machbarkeitsprüfung von Anfragen und Identifikation von Lösungsvarianten aus dem ABL Produktportfolio
- Kundenspezifische Produkte technisch konfigurieren
- Verantwortung der Angebote hinsichtlich Deadlines, Produktauswahl und relevanten Dokumenten
- Pflege und Dokumentation der Angebotsdaten als Basis für Analysen/Reports
- Intensive Abstimmung mit den Fachabteilungen Product und Sales

### **Ihr Profil**

- Hochschulstudium des Wirtschaftsingenieurwesens, technischer Betriebswirt oder eine vergleichbare Qualifikation
- Kenntnisse in der Angebotserstellung / im Ausschreibungswesen von Vorteil
- Fokussierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### **Unser Angebot**

- Respektvolle, wertschätzende und offene Unternehmenskultur
- Mitarbeit in unserem stark wachsenden Unternehmen
- Steile Lernkurve durch die Zusammenarbeit mit professionellen Teams

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.

### **ABL SURSUM GmbH & Co. KG**

Isabell Isele  
HR

Albert-Büttner-Straße 11  
91207 Lauf/Pegnitz

T 09123-188-0  
karriere@abl.de