

Technischer Sales Manager (m/w/d) Niedersachsen

Ihre Aufgaben

- Technische Unterstützung für unsere Sales Manager und Area Sales Manager leisten
- Technische Beratung bei Kunden und Interessenten durchführen
- Technischen Input für die Angebotserstellung leisten
- ABL bei Messen, Hausmessen und Veranstaltungen vertreten
- Feedback aus dem Markt ins Unternehmen übermitteln
- Externe Trainings halten

Ihr Profil

- Elektrotechnisches oder vergleichbares Hochschulstudium oder vergleichbare Ausbildung
- Souveränes Auftreten und praktische Erfahrung
- Reisebereitschaft und Anpassungsfähigkeit
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Affinität zum Netzwerken in der Elektrobranche

Unser Angebot

- Respektvolle, wertschätzende und offene Unternehmenskultur
- Mitarbeit in unserem stark wachsenden und innovativen Unternehmen
- Repräsentation der Marke ABL in unseren Märkten
- Elektrisches Dienstfahrzeug mit privater Nutzung, bei Bedarf mit Ladestation für Ihr Zuhause

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.

ABL SURSUM GmbH & Co. KG

Isabell Isele
HR

Albert-Büttner-Straße 11
91207 Lauf/Pegnitz

T 09123-188-0
karriere@abl.de