

Specialist (m/w/d) Sales Steering & Demand Management

Ihre Aufgaben

- Volumenplanung inklusive Budgetplanung in Abstimmung mit Sales durchführen
- Rollierende SAP-Absatzplanung koordinieren
- An- und Auslauf des sich stark wandelnden Produktprogramms von Seiten Sales planen und begleiten
- Forecasting der Teilbedarfe in enger Zusammenarbeit mit Supply Chain Management unterstützen
- Reporting und Analysen erstellen

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Hochschulstudium des Wirtschaftsingenieurwesens
- Berufserfahrung im Strategischen Sales und Demand Management
- SAP-Kenntnisse
- Strukturierte Arbeitsweise
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Unser Angebot

- Respektvolle, wertschätzende und offene Unternehmenskultur
- Agile Strukturen und flache Hierarchien
- Mitarbeit in unserem stark wachsenden und innovativen Unternehmen

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.

ABL SURSUM GmbH & Co. KG

Isabell Isele
HR

Albert-Büttner-Straße 11
91207 Lauf/Pegnitz

T 09123-188-0
karriere@abl.de